



LIS NØRGAARD

Denmark Business Consulting

Eksport til Tyskland





Siden 1992 har Lis Nørgaard rådgivet danske virksomheder med fokus på identifikation af målgrupper, kundesøgning og professionel kontaktfremstilling, agent- og forhandlersøgninger samt markedsføring.

Med sit omfattende kendskab til tysk kultur og mangeårige erfaringer i det tyske forretningsliv har Lis ledsaget adskillige danske virksomheder fra mange brancher under opbygningen og udvidelsen af deres aktiviteter i Tyskland.

Lis Nørgaard har igennem en årrække samlet erfaring og viden i tyske virksomheder, før hun begyndte sin karriere som eksportrådgiver på Generalkonsulatet i Düsseldorf i 1992. Lis startede sin konsulentvirksomhed i 2004 og er bosiddende i Köln.



Thim Werner rådgiver udenlandske virksomheder med fokus på salg, markedsføring og strategi i Tyskland. Med mangeårig erhvervs erfaring og forskellige udfordringer i Tyskland har han været succesrig som konsulent, men også som salgschef og direktør i virksomheder med op til 180 ansatte. Thim har ledsaget adskillige tiltag for virksomheder, der ville introduceres til det tyske marked og hans kunder kommer fra lande som Indien, Portugal, Israel og Danmark. Han har således samlet viden og erfaring i mange brancher, specielt inden for forbrugsgoder, designartikler og fødevarer.

Thim er født i London, men opvokset i Danmark, som han forlod efter sin studentereksamen for at læse økonomi og jura i Bayreuth i Sydtyskland. Han har været bosiddende i Tyskland siden 2004. Thim har kontorer i Berlin og Köln.

I starten af 2017 indgik vi et strategisk samarbejde med henblik på at udvide vore aktiviteter på det tyske marked. Vi tilbyder en pragmatisk, målrettet og effektiv service til vore kunder og en intensiv ledsagelse under alle processer, der skal sikre langfristet succes på det tyske marked.

Lis og Thim står i spidsen for et netværk af konsulenter, som kan aktiveres alt efter kundernes ønsker og behov.



MARKEDSTILGANG

Vi åbner døren til det tyske marked



PARTNERSØGNING

Vi finder agenter, forhandlere og kunder



KOMMUNIKATION

Vi finder de rette ord



STRATEGI

Vi udvikler en handlingsplan



SALG

Vi planlægger og gennemfører salget af dine produkter og ydelser



ONLINE MARKETING

Vi skaber digital tilstedeværelse

Markedstilgang

Som eksperter i forretningsudvikling på det tyske marked, definerer vi adgangsbarrierer, tester dine muligheder og udvikler marketingkoncepter. Vi er med i din strategiplanlægning og du kan støtte dig til vore erfaringer. Vi overtager også gerne projektledelsen.

Typiske moduler for opstart i Tyskland:

- Eksportforberedelse – afklaring af virksomhedens kapaciteter
- Markeds-, konkurrence- og kundeanalyser
- Identifikation af styrker og svagheder
- Vurdering af markedsføringsmuligheder
- Udvikling af kernestrategi
- Implementering af markedsføringsstrategi
- Identifikation af målgrupper, kunder og forhandlere
- Opbygning af salgsapparatet
- Kommunikation med kunder og multiplikatorer
- Kundesøgning og mødeplanlægning





Denmark Business Consulting

Skræddersyede løsninger til din virksomhed!

Vi rådgiver danske virksomheder omkring eksportforberedelser og udviklingen af strategier, der skal føre til en langfristet og succesrig tilstedeværelse på det tyske marked.

På den ene side ligger vores styrke i det indgående kendskab til forretningslivet i Tyskland samt de krav, der stilles. På den anden side råder vi over etablerede relationer til eksperter og beslutningstagere samt offentlige institutioner.

Vi baserer vort arbejde på solide og pragmatiske analyser. Med ekspertviden og evnen til at tænke anderledes, udvikler vi de rigtige løsninger til implementeringen af strategier. Et mål er altid i fokus: Din virksomhed skal langfristet positionere sig i Tyskland!

Alle vore ydelser er fleksible og udviklet for at give din virksomhed alle nødvendige elementer for en tilstedeværelse i Tyskland. Vi har adgang til et stærkt netværk af partnere, der kan opfylde selv de mest specialiserede opgaver inden for de forskellige sektorer.

Besøg vores hjemmeside og kontakt os for et personligt møde.



CONTACT

Denmark Business Consulting

Iddelsfelder Str. 75

D-51067 Köln

www.denmarkconsulting.de

Lis Nørgaard

Telefon: +49 (0)221 1685 2115

E-Mail: Lis.noergaard@denmarkconsulting.de

Thim Werner

Telefon: +49 (0)176 20 26 14 99

E-Mail: Thim.Werner@denmarkconsulting.de